

HOLICS
 HOLISTIC CLEANING SERVICES

Sales Representative Needed

Job Description

Company: Holics Inc.

We are seeking a dedicated and dynamic Sales Representative to join our vibrant team at Holics Inc., a company that is setting a new standard in home and apartment Cleaning services. The Sales Representative plays a crucial role in fostering fruitful relationships with clients, offering them tailored solutions through our top-notch services. If you are a go-getter with a knack for closing sales and maintaining excellent client relationships, we would enjoy having you as part of our sales team.

— Responsibilities:

1. Client Visits:

- Conducting house or apartment visits to understand the client's needs and preferences.
- Offering personalized consultations to explain our services and their benefits.
- Take into consideration the customer's needs with respect to the state of the area, its cleanliness, and air quality.

2. Measurements and Assessments:

- Accurately taking measurements of houses or apartments to facilitate precise service offerings.
- Identifying potential upsell opportunities based on the space and client needs.

3. Service Explanation:

- Articulating the benefits of our services convincingly to potential clients.
- Customizing service packages to suit the specific needs of individual clients.

4. Sales Closure:

- Utilizing persuasive sales techniques to close deals effectively.
- Collaborating with clients to finalize contracts and agreements.

5. Communication with Cleaning Teams:

- Acting as a liaison between clients and cleaning teams to ensure service excellence.
- Coordinating with cleaning teams to schedule and implement services as per client requirements.

6. Sales Reports:

- Creating detailed sales reports to track progress and identify areas for improvement.
- Analyzing sales data to develop strategies for meeting and exceeding sales targets.

— Qualifications:

- Proven experience in sales or a similar role, preferably in the home services industry.
- Exceptional communication and interpersonal skills.
- Proficiency in using CRM software and MS Office Suite.

- A keen eye for detail, especially when taking measurements and assessing spaces.
- Strong negotiation skills with a demonstrated ability to close sales.
- A valid driver's license to facilitate client visits.

— Personal Attributes:

- Customer-focused with a commitment to providing excellent service.
- Proactive and goal-oriented, with a drive to meet and exceed sales targets.
- A team player, able to work well with internal teams to ensure seamless service delivery.
- Able to work independently, managing time and tasks effectively.

— Educational Requirements:

A bachelor's degree in Business, Marketing, or a related field is preferred. — Meaningful sales experience with a high school degree will be considered.

Career Path and Growth:

At Holics Inc., we believe in nurturing talent and offering growth opportunities for stellar performers. This role has a clear pathway to leadership positions within the sales department.

— **How to Apply:

Interested candidates are invited to send their resume along with a cover letter explaining why they would be an ideal candidate for this position to [recruitment email/portal]. The subject of the email should be "Sales Representative - [Your Name]".

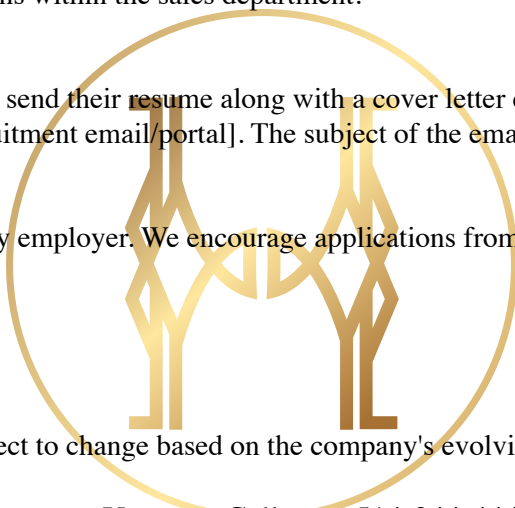
Holics Inc. is an equal opportunity employer. We encourage applications from candidates of all abilities, backgrounds, and experiences.

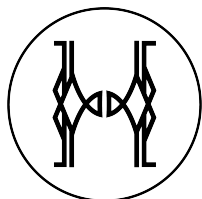
— Closing Date for Applications:

11/30/2023

*Note: This job description is subject to change based on the company's evolving needs.

Send your resume to info@holics.ca — You may Call us at 514-244-4447





HOLICS
 HOLISTIC CLEANING SERVICES

Représentant commercial recherché

Description de l'emploi

Entreprise : Holics Inc.

Nous recherchons un représentant des ventes dévoué et dynamique pour se joindre à notre équipe dynamique chez Holics Inc., une entreprise qui établit une nouvelle norme en matière de services de nettoyage de maisons et d'appartements. Le représentant des ventes joue un rôle crucial dans l'établissement de relations fructueuses avec les clients, en leur offrant des solutions sur mesure grâce à nos services de premier ordre. Si vous êtes un fonceur et avez le don de fermer des ventes et entretenir d'excellentes relations avec les clients, nous serions ravis de vous compter parmi notre équipe de vente.

— Responsabilités:

1. Visites clients :

- Effectuer des visites de maisons ou d'appartements pour comprendre les besoins et les préférences du client.
- Proposer des consultations personnalisées pour expliquer nos services et leurs avantages.
- Prendre en considération les besoins du client quant à l'état des lieux, à sa propreté et à la qualité de l'air.

2. Mesures et évaluations :

- Prendre avec précision les mesures des maisons ou des appartements pour faciliter des offres de services précises.
- Identifier les opportunités de vente incitatives potentielles en fonction de l'espace et des besoins des clients.

3. Explication des services :

- Expliquer les avantages de nos services de manière convaincante aux clients potentiels.
- Personnalisation des packages de services pour répondre aux besoins spécifiques de chaque client.

4. Clôture des ventes :

- Utiliser des techniques de vente persuasives pour conclure des transactions efficacement.
- Collaborer avec les clients pour finaliser les contrats et les accords.

5. Communication avec les équipes de nettoyage :

- Agir comme agent de liaison entre les clients et les équipes de nettoyage pour assurer l'excellence du service.
- Coordonner avec les équipes de nettoyage pour planifier et mettre en œuvre les services selon les exigences du client.

6. Rapports de ventes :

- Création de rapports de ventes détaillés pour suivre les progrès et identifier les domaines à améliorer.
- Analyser les données de vente pour développer des stratégies permettant d'atteindre et de dépasser les objectifs de vente.

— Qualité en terme d'expérience :

- Expérience avérée dans la vente ou dans un rôle similaire, de préférence dans le secteur des services à domicile.
- Compétences exceptionnelles en communication et en relations interpersonnelles.
- Maîtrise de l'utilisation du logiciel CRM et de la suite MS Office.
- Un sens aigu du détail, notamment lors de la prise de mesures et de l'évaluation des espaces.
- Solides compétences en négociation avec une capacité démontrée à conclure des ventes.
- Un permis de conduire valide pour faciliter les visites des clients.

— Qualités personnelles:

- Orienté client avec un engagement à fournir un excellent service.
- Proactif et axé sur les objectifs, avec une volonté d'atteindre et de dépasser les objectifs de vente.
- Un joueur d'équipe, capable de bien travailler avec les équipes internes pour assurer une prestation de services transparente.
- Capable de travailler de manière autonome, de gérer efficacement son temps et ses tâches.

— Exigences scolaires:

Un baccalauréat en commerce, en marketing ou dans un domaine connexe est préférable. — Une expérience significative en vente avec un diplôme d'études secondaires sera considérée.

— Cheminement de carrière et croissance :

Chez Holics Inc., nous croyons qu'il est important de nourrir les talents et d'offrir des opportunités de croissance aux artistes les plus performants. Ce rôle ouvre une voie claire vers des postes de direction au sein du service commercial.

- **Comment s'inscrire:

Les candidats intéressés sont invités à envoyer leur curriculum vitae accompagné d'une lettre de motivation expliquant pourquoi ils seraient un candidat idéal pour ce poste à [email/portail de recrutement]. L'objet de l'e-mail doit être « Représentant commercial - [Votre nom] ».

Holics Inc. est un employeur garantissant l'égalité des chances. Nous encourageons les candidatures de candidats de toutes capacités, origines et expériences.

— Date limite de dépôt des candidatures : 30/11/2023

*Remarque : Cette description de poste est susceptible de changer en fonction de l'évolution des besoins de l'entreprise.

Envoyez votre CV à info@holics.ca — Vous pouvez nous appeler au 514-244-4447